

TYGODNIK TERMINUSA

PRAWO, PODATKI, CŁO, INFORMACJE, CIEKAWOSTKI

28.02.2019 #13

W tym wydaniu następujące tematy:

#1 Porozumienie USA i Chin w zasięgu ręki.

#2 Czym jest transakcja trójstronna, dlaczego ułatwia funkcjonowanie firmom i jakie są jej założenia.

#3 Nie ma to jak obiecująco rozpocząć nowy rok :)

#1 Porozumienie USA i Chin w zasięgu ręki.

1 marca upływa czas na porozumienie handlowe między USA i Chinami. Jeśli nie zostanie osiągnięte, obie strony obłożą się kolejnymi cłami.

Obszary rozmów przygotowywane przez chińskich i amerykańskich negocjatorów w Pekinie dotyczą przede wszystkim: ochrony własności intelektualnej, cyberprzestępczości, wymuszonych transferów technologicznych, rynku usług, kwestii walutowych (kursu chińskiego juana), rynku usług, rynku produktów rolniczych oraz pozataryfowych barier dla handlu.

Chińczycy nadal nie osiągnęli porozumienia z Amerykanami w sprawie reform strukturalnych swojej gospodarki, ale są duże szanse na zawarcie handlowego pokoju przez USA i Chiny 1 marca, czyli już jutro.

Wojna handlowa USA – Chiny trwa od 06/07/2018 a rozpoczął ją Prezydent USA Donald Trump, nakładając cła na towary sprowadzane z Chin. Oficjalnym powodem był pogłębiający się deficyt w handlu z Pekinem, z którym Waszyngton nie mógł sobie poradzić w inny sposób. Chiny miały stać się jej główną ofiarą, ale skutki wojny odczują także inne państwa, wszak wszyscy jesteśmy połączeni ogólnosiwiatowym łańcuchem dostaw. Można powiedzieć, że mamy do czynienia z „efektem motyla”, który machnął skrzydłem w USA, co za jakiś czas może wywołać trzęsienie ziemi w Japonii albo śnieżycę w Sokółce. Biorąc pod uwagę fakt, iż 45% chińskiego eksportu do USA korzysta z towarów importowanych z innych krajów, to łatwo dostrzeżemy, że wojna dwóch największych gospodarek na świecie przekłada się na straty w wielu miejscach.

Mówi się, że XIX wiek należał do Wielkiej Brytanii, XX wiek do USA, ale XXI będzie należał do Chin. Wojna handlowa to rozpaczliwa próba obrony światowej dominacji handlowej USA, która może co najwyżej spowolnić Chiny. Musimy się przygotować na to, że to jednak Chiny będą dyktowały warunki w przyszłości. Podobno gdzie dwóch się bije, tam ktoś może skorzystać, paradoksalnie więc stabilne gospodarki jak Niemiecka, Japońska czy Koreańska mogłyby coś na tej sytuacji ugrać, ale ze swojej strony musimy liczyć, że wojna się skończy a system naczyń połączonych, do którego należymy, zacznie pracować bardziej efektywnie i spójnie.



#2 Czym jest transakcja trójstronna, dlaczego ułatwia funkcjonowanie firmom i jakie są jej założenia.

Przedsiębiorcy działający w UE mogą korzystać z wielu udogodnień i ulg. Jednym z nich jest transakcja trójstronna, której celem jest wewnątrzspółnotowa wymiana handlowa pomiędzy trzema podmiotami. Jeżeli w transakcji na terenie Unii Europejskiej występuje pośrednik to przedsiębiorca może mówić, że wystąpiła transakcja trójstronna. Taki łańcuch wiąże się z pewnymi utrudnieniami, jeżeli chodzi o zaksięgowanie wpływów lub kosztów, ale jednocześnie daje możliwość sporych ulg dla wszystkich zainteresowanych stron. Z tego powodu transakcja trójstronna stała się jednym z głównych czynników, które ułatwiają życie przedsiębiorcom na terenie wspólnoty.

W najprostszym ujęciu transakcja trójstronna to działanie handlowe pomiędzy podmiotem, w którym uczestniczy strona trzecia. Towar nie jest dostarczany bezpośrednio między stroną A lub B a jego trasę przecina pośrednik. Ponadto w sensie prawnym transakcja trójstronna to łańcuch polegający na jednej fizycznej dostawie towarów i kilku dostawach w sensie prawnym.

Jak to działa w praktyce? Kontrahent A zamówił kontener danego towaru u kontrahenta B. Ten zamawia go u swojego dostawcy. Choć transakcja zachodzi pomiędzy A i B to de facto towar wysyłany jest od dostawcy do odbiorcy – z pominięciem sprzedawcy. Warunkiem, który musi spełniać taka transakcja jest to, że wszyscy muszą działać w krajach Unii Europejskiej, są podatnikami podatku VAT i dokonały odpowiednich i koniecznych rejestracji dla potrzeb wewnątrzspółnotowych w swoich krajach.

Transakcję taką można rozliczyć na dwa sposoby – według zasad ogólnych i procedury uproszczonej. Tu pojawia się już trochę więcej skomplikowanych reguł.

Transakcja trójstronna na zasadach ogólnych to dwa przypadki. W pierwszym wypadku podatek dokonuje na rzecz drugiego WDT (wewnątrzspółnotowa dostawa towarów), drugi natomiast WNT (wewnątrzspółnotowe nabycie towarów). Warto wspomnieć, że podatek musi udowodnić, że towary są objęte handlem wewnątrzspółnotowym. Drugi przypadek jest zasadniczo inny. Jeżeli firma A sprzedaje towar firmie C a pośrednikiem w transakcji jest firma B to firma A dokonuje sprzedaży towaru firmie B, natomiast ta odsprzedaje towar firmie C. Transport to już kwestia firmy A i C. Zasadniczo w przypadku procedury uproszczonej tylko ostatni kontrahent nalicza podatek z tytułu nabycia towaru od drugiego podatnika. Aby taka transakcja i sposób rozliczenia był możliwy, konieczne jest spełnienie kilku bardzo ścisłych czynników określonych w art. 135 ust. 1 pkt 4 ustawy o VAT.

Ogólnie rzecz biorąc ten rodzaj transakcji pozwala na zmniejszenie kosztów przewozu towarów (zamiast z punktu C do B i do A towar zostaje przesłany bezpośrednio z C do A) i daje wymierne korzyści podatkowe. Warto jednak przed podpisaniem takiej umowy handlowej przeanalizować wszystkie rodzaje opodatkowania i sprawdzić, który sposób będzie najkorzystniejszy.



#3 Nie ma to, jak obiecująco rozpocząć nowy rok :)

W ubiegły czwartek 20/02 TERMINUS otrzymał decyzję Urzędu Marszałkowskiego dotyczącą dofinansowania rozbudowy centrum logistycznego u zbiegu ulic Octowej i Sejneńskiej w Białymstoku. Wniosek został złożony już w połowie ubiegłego roku, przeszedł szczegółową weryfikację i w efekcie został oceniony najwyżej ze wszystkich złożonych projektów.

To dla nas duże wyzwanie na najbliższe dwa lata, dlatego czas na gratulacje jeszcze przyjdzie a teraz siłami głównie Agaty Zbrożek, Marcina Wołajko i Maćka Przeździeckiego, przy pomocy całej kadry TERMINUS zamierzamy zmierzyć się z biurokracją, planami finansowymi i koordynacją działań w taki sposób, aby nowoczesne i prestiżowe centrum logistyczne służyło naszym klientom w sposób satysfakcjonujący tak ich, jak i pracowników, którzy na co dzień muszą zmagać się z coraz bardziej wymagającym rynkiem usług celnych i logistycznych.

W pierwszej kolejności zamierzamy przygotować parking dla samochodów ciężarowych z prawdziwego zdarzenia – taki z elektroniczną obsługą i udogodnieniami dla korzystających. Powstanie on na ulicy Sejneńskiej 22, tj. ok. 150 m. od naszej siedziby na Octowej 26. Następnym etapem inwestycji będzie rozbudowa istniejącego magazynu.

Zwiększenie ponad dwukrotnie jego powierzchni pozwoli lepiej zarządzać dotąd powierzonymi nam ładunkami oraz oferować dodatkowe usługi jak, chociażby skład podatkowy – usługę co by nie mówić niszową na terenie Województwa podlaskiego. Nasz projekt w oczywisty sposób musi wiązać się ze stworzeniem nowych miejsc pracy dlatego trzecim jego etapem będzie rozbudowa powierzchni biurowej istniejącego już budynku.

Oprócz zadań budowlanych i inwestycji w sprzęt magazynowy przewidujemy też zmiany organizacyjne w firmie, których sztandarowym przykładem będzie na pewno wdrożenie nowego, dedykowanego programu obsługi klientów.

Chcemy robić to wszystko z duchem czasu i oczekiwaniem rynku więc czeka nas dużo pracy i zaangażowania w stopniu, jaki na razie nawet trudno sobie wyobrazić.

Mamy nadzieję, że realizacja projektu przełoży się na wzrost konkurencyjności i rozwój działalności TERMINUS, a także na rozwoju społeczno – gospodarczego i wzrostu atrakcyjności inwestycyjnej województwa podlaskiego, a dofinansowanie Urzędu Marszałkowskiego w Białymstoku potwierdza, że w tej nadziei nie jesteśmy odosobnieni.

